

Quỹ Cơ sở Hạ tầng Dịch vụ Giữ Trẻ: Hội thảo Trực tuyến Hỗ trợ về Hồ sơ bản ghi nội dung | Ngày 21 tháng 8 năm 2024

Chào mừng quý vị đến với Hội thảo Trực tuyến Hỗ trợ về Hồ sơ Quỹ Cơ sở Hạ tầng Dịch vụ Giữ trẻ (CCIF). Trước tiên tôi muốn chào mừng tất cả mọi người.

Chúng tôi sẽ thực hiện một phiên Hỏi và Đáp ở cuối, nhưng mọi người cứ thoải mái sử dụng phần trò chuyện đó trong suốt quá trình. Bài thuyết trình này sẽ được ghi lại để chúng tôi có thể đăng tải và quý vị sẽ có thể truy cập sau này. Chúng tôi cũng cung cấp công khai các trang chiếu và chúng tôi sẽ gửi chúng cho tất cả mọi người. Vì hoạt động này đang được ghi lại, mọi người vui lòng nhớ giữ im lặng. Bản ghi nội dung của hội thảo trực tuyến cũng sẽ được cung cấp bằng các ngôn ngữ khác, như tiếng Tây Ban Nha, tiếng Việt, tiếng Trung giản thể cũng như tiếng Nga.

Northwest Native Chamber và First Children's Finance đã được Cơ quan Chăm sóc và Giáo dục Mầm non ký hợp đồng để hỗ trợ những người nộp hồ sơ và người nhận CCIF. Chúng ta sẽ thảo luận thêm về các hỗ trợ kỹ thuật vào phần sau của bài thuyết trình, nhưng tôi muốn giới thiệu ngắn gọn về các nhóm của chúng tôi.

Tôi là Alyssa Camp. Tôi là Quản lý Chương trình Hỗ trợ Kỹ thuật tại phòng này. Chúng ta còn có Mykel ở đây nữa. Cô ấy là bên Hỗ trợ Kỹ thuật (TA) tại Northwest Native Chamber này cho các doanh nghiệp trên toàn tiểu bang Oregon, bao gồm cả các khách hàng CCIF của chúng tôi. Và sau này cô ấy có thể giới thiệu thêm đôi chút về bản thân, đồng thời cũng sẽ thực hiện phần lớn bài thuyết trình này. Ở đây, chúng ta có sự góp mặt của Isabela. Cô ấy là điều phối viên chương trình hỗ trợ kỹ thuật của chúng tôi. Và Kyman cũng góp mặt trong vai trò điều phối viên chương trình giáo dục của chúng tôi. Vâng, đó là một vài thông tin về Northwest Native Chamber.

Northwest Native Chamber thực sự tồn tại để thúc đẩy các cơ hội giáo dục và kinh tế cho người Mỹ Bản địa và các cộng đồng BIPOC khác ở Tây Bắc Thái Bình Dương. Chúng tôi cung cấp chương trình đào tạo phát triển kinh doanh trọng yếu và phù hợp với văn hóa, hỗ trợ kỹ thuật (TA) một đối một cũng như các hỗ trợ chủ chốt khác nhằm đảm bảo rằng các chủ doanh nghiệp nhỏ và doanh nhân người Bản địa sở hữu được các kỹ năng và nguồn lực cần thiết để thực sự thành công và ổn định doanh nghiệp của mình. Nhóm điều hướng nguồn lực của chúng tôi cung cấp miễn phí hỗ trợ chuyên sâu này cho khách hàng của mình, bao gồm cả CCIF. Chúng tôi cũng kết nối khách hàng của mình với các nhà cung cấp dịch vụ chuyên nghiệp, là những chuyên gia trong ngành mà chúng tôi ký hợp đồng để làm việc trong các dự án đặc biệt với khách hàng của mình, bao gồm các công việc như ghi chép sổ sách, kế toán hỗ trợ pháp lý, tiếp thị và rất nhiều công việc khác.

Tôi muốn nhường lời cho Tiến sĩ Wade, người đại diện cho First Children's Finance.

Xin chào tất cả mọi người. Tôi là Tiến sĩ Jumesha Wade. Tôi cảm thấy thật phấn khích khi được có mặt tại đây với tất cả mọi người và chuẩn bị sẵn sàng để hỗ trợ quý vị vượt qua quá trình này. Vâng, một chút thông tin về First Children's Finance. Chúng tôi có sứ mệnh tăng cường nguồn cung và tính bền vững của hoạt động kinh doanh dịch vụ giữ trẻ tuyệt vời. Tôi quả thực có một nhóm các cộng sự. Chúng tôi là Chuyên gia Phát triển Doanh nghiệp và Hỗ trợ Gia đình, vì vậy phần lớn công việc của chúng tôi là hợp tác với các doanh nghiệp cung cấp dịch vụ giữ trẻ. Đó là những điều cơ bản mà chúng tôi thực hiện. Chúng tôi tham vấn các doanh nghiệp như tất cả mọi người, chúng tôi cũng tham vấn cộng đồng và sau đó chúng tôi cũng làm việc trong các hệ thống công để vận động và sử dụng chuyên môn của mình trong việc nâng cao các chính sách, phương pháp và tài trợ về hoạt động giữ trẻ. Vậy, chúng tôi sẽ làm gì ở đây để giúp quý vị về hồ sơ. Chúng tôi cũng sẽ tổ chức thêm nhiều hội thảo trực tuyến, khóa đào tạo, lãnh đạo doanh nghiệp, giáo dục, bao gồm cả các đoàn hệ. Chúng tôi cũng hỗ trợ khởi nghiệp, phân tích tài chính và mọi loại hình tư vấn kinh doanh và dịch vụ khác mà tất cả mọi người có thể cần đến. Chúng tôi thực sự cảm thấy vui mừng khi được có mặt tại đây, và thành viên trong nhóm của tôi có thể giơ tay lên hoặc phản ứng

một chút, họ cũng đều có mặt tại đây để giúp đỡ tất cả mọi người. Rất mong được làm việc với tất cả mọi người.

Xin cảm ơn Tiến sĩ Wade. Tôi sẽ nêu tổng quan ngắn gọn về những gì chúng ta sẽ trao đổi trong ngày hôm nay, chúng ta sẽ trao đổi về chương trình CCIF, mốc thời gian của khoản tài trợ và đôi chút về tính đủ điều kiện. Chúng tôi sẽ hướng dẫn một chút cho quý vị về cổng thông tin hồ sơ và quy trình nộp hồ sơ. Chúng ta sẽ thảo luận về quy trình chấm điểm và cũng sẽ tìm hiểu một số chiến lược cũng như các thành phần chủ chốt tạo nên một hồ sơ thành công. Chúng ta cũng sẽ thảo luận về các hỗ trợ kỹ thuật mà cả Northwest Native Chamber và First Children's Finance sẽ cung cấp trong khoảng thời gian này, rồi cuối cùng, chúng ta sẽ có phiên hỏi đáp mở. Đối với những người trong số quý vị sẽ được trao tặng các khoản tài trợ này, chúng tôi dự định sẽ thực hiện các hội thảo trực tuyến trong tương lai để quý vị có thể tìm hiểu về những kỳ vọng đối với hợp đồng CCIF cũng như được cung cấp các công cụ và hỗ trợ cần thiết để thực sự thành công sau khi nhận khoản tài trợ. Như vậy, tôi sẽ tiếp tục và nhường lời cho Mykel, cô ấy sẽ trao đổi về tổng quan chương trình.

Xin chào mọi người. Tôi muốn giới thiệu ngắn gọn. MyKel Johnson, tôi là thành viên bộ tộc Nez Perce và như Alyssa đã đề cập, tôi là Nhân viên Điều hướng Nguồn lực của Oregon. Chúng ta sẽ đến ngay với phần tổng quan và hoạt động của chương trình. Business Oregon đang hợp tác với Cơ quan Chăm sóc và Giáo dục Mầm non, các cơ quan khác của tiểu bang cùng các tổ chức tư nhân và phi lợi nhuận để triển khai chương trình tài trợ và cho vay nhằm cung cấp hỗ trợ tài chính cho các hoạt động về cơ sở hạ tầng dịch vụ giữ trẻ. Các khoản tài trợ này nhằm mục tiêu tăng cường mức độ sẵn có và chất lượng của các cơ sở dịch vụ giữ trẻ để hỗ trợ các gia đình và cộng đồng trên khắp Oregon.

Tôi muốn giới thiệu một số nguồn lực có sẵn trên trang web Business Oregon và các nguồn lực này được cung cấp bằng nhiều ngôn ngữ. Trong đây bao gồm tổng quan về chương trình, các hướng dẫn, câu hỏi thường gặp, bảng đánh giá tiêu chí chấm điểm, danh sách kiểm tra của Dự án và cả liên kết đến cổng thông tin hồ sơ. Tôi chắc chắn sẽ đề cập đến và

sử dụng những nguồn lực này, đồng thời vui lòng liên hệ với bên TA nếu quý vị có bất kỳ thắc mắc cần làm rõ nào.

Mốc thời gian của khoản tài trợ này được nêu như sau. Vòng nộp hồ sơ đầu tiên mở vào ngày 15 tháng 8 và kết thúc vào ngày 30 tháng 9, vòng thứ hai dự kiến diễn ra vào đầu năm 2025. Khoản tài trợ sẽ được công bố vào khoảng ngày 15 tháng 11 cho vòng đầu tiên và nếu không được trao ở vòng đầu tiên, khoản tài trợ sẽ tự động được đưa vào vòng thứ hai, đồng thời quý vị sẽ có thêm cơ hội cập nhật hồ sơ của mình. Mặc dù quý vị phải chi tiêu hết khoản tài trợ chậm nhất vào tháng 5 năm 2027, nhưng không cần hoàn thành trọn vẹn các dự án vào khoảng thời gian đó.

Vui lòng lưu ý rằng quá trình nộp hồ sơ này sẽ vô cùng cạnh tranh, do đó, quý vị không chắc chắn sẽ nhận được khoản tài trợ dù đã nộp hồ sơ. Không có đảm bảo nào đối với khoản tài trợ.

Yêu cầu nộp hồ sơ xin tài trợ đặc biệt đặt mục tiêu trao tài trợ để phục vụ các mục đích sau đây.

Đầu tiên là các dự án lập kế hoạch có tổng kinh phí lên tới \$75,000 và khoản tài trợ này được phân bổ để giúp quý vị phát triển kế hoạch và các nghiên cứu cần thiết nhằm xác định xem dự án cơ sở hạ tầng dịch vụ giữ trẻ có khả thi hay không. Ví dụ về việc này bao gồm một cuộc khảo sát, điều tra về địa điểm hoặc hành động về môi trường liên quan đến dự án tiềm năng cho cơ sở hạ tầng dịch vụ giữ trẻ, một báo cáo, nghiên cứu hoặc kế hoạch về tài chính, kỹ thuật hoặc tính khả thi khác liên quan đến dự án cơ sở hạ tầng dịch vụ giữ trẻ hoặc một hoạt động mà Business Oregon xác định là cần thiết hoặc hữu ích trong việc lập kế hoạch cho một dự án tiềm năng cho cơ sở hạ tầng dịch vụ giữ trẻ.

Thứ hai là cải tạo và sửa chữa đơn giản, dao động trong khoảng từ \$20,000 đến \$99,999, trong đây bao gồm nguồn kinh phí dành cho việc sửa chữa và cải tạo đơn giản mà doanh nghiệp của quý vị cần để mở rộng hoặc duy trì các dịch vụ Giữ trẻ quý vị hiện có.

Thứ ba là xây dựng công trình mới hoặc cải tạo phức tạp. Những hoạt động này dao động trong khoảng từ \$100,000 đến \$2 triệu nên khoản tài trợ cho dự án quy mô lớn bao gồm việc tu sửa một địa điểm để bổ sung lớp học hay xây dựng một trung tâm dịch vụ giữ trẻ mới.

Và cuối cùng, chúng ta có hoạt động mua bất động sản, dao động từ \$20,000 đến \$2 triệu, nên khoản tài trợ này có thể được sử dụng để mua đất, tòa nhà hoặc căn hộ bổ sung để thành lập một cơ sở giữ trẻ mà sẽ không được sử dụng làm nơi ở/cư trú riêng.

Về tính đủ điều kiện, chúng tôi thực sự khuyến khích những người nộp hồ sơ tiềm năng phải xem kỹ toàn bộ hướng dẫn của chương trình và tiêu chí đủ điều kiện cũng như thông tin bổ sung được đăng trên trang web của Business Oregon. Việc này sẽ giúp quý vị xác định được xem mình có phải là một tổ chức đủ điều kiện hay không.

Người nộp hồ sơ phải đủ khả năng hiểu được các quy tắc quản lý hoặc cấp phép được áp dụng cho doanh nghiệp hoặc cơ quan của họ. Vì vậy, vui lòng liên hệ với Northwest Native Chamber hoặc First Children's Finance nếu quý vị không chắc chắn. Các dự án đủ điều kiện cho chương trình này được giới hạn ở các tài sản cố định, bất động bao gồm các dự án xây dựng công trình mới, sửa chữa, cải tạo, hiện đại hóa, trang bị thêm, mua bất động sản và các dự án lập kế hoạch. CCIF cũng giới hạn chỉ ở Oregon. Tài sản bất động được định nghĩa là đất đai, các tòa nhà trên mặt đất và các nâng cấp vĩnh viễn cho khu đất. Trong đây có bao gồm các vật di chuyển được mà đã được cố định, dán hoặc gắn xi măng vĩnh viễn lại vào khu đất. Vui lòng liên hệ với bên TA nếu quý vị không chắc chắn, tôi sẽ tiếp tục và nhường lời lại cho đồng nghiệp của mình, Isabela.

Tôi sẽ cho mọi người thấy cách bắt đầu và tạo tài khoản của mình. Đây là một thời điểm tuyệt vời để tạm ngừng và bắt đầu lập tài khoản của riêng quý vị trên trang web của Business Oregon. Tôi sẽ chia sẻ màn hình của mình. Nếu quý vị đã lập tài khoản rồi, đây sẽ là thời điểm tuyệt vời để đăng nhập vào tài khoản đó.

Được rồi, tôi sẽ trở lại trang đích chương trình cơ sở hạ tầng dịch vụ giữ trẻ trên trang web của Business Oregon. Tôi muốn chuyển chủ đề trở lại những nguồn lực mà MyKel đã nhấn mạnh ở phần đầu của hội thảo trực tuyến. Đây thực sự là nơi quý vị sẽ tìm thấy hầu hết mọi thông tin mình cần về hồ sơ mà đã được Business Oregon công bố.

Tôi sẽ hướng dẫn chi tiết từng bước về cách bắt đầu tài khoản của quý vị và cách đăng nhập. Và sau đó tôi sẽ trình bày sơ lược một chút thông tin về hồ sơ. Tôi sẽ không trình bày toàn bộ mọi khía cạnh, nhưng đại loại tôi sẽ cho quý vị biết một chút thông tin về chức năng của hồ sơ, cũng như một số lưu ý.

Vậy là tôi đã điều hướng tới trang web này. Quý vị có thể tìm thấy một cách đơn giản bằng việc tra cứu trên Google cụm từ CCIF Business Oregon và kết quả đầu tiên hiện lên chính là trang web đó. Sau đó tôi sẽ nhấp vào Nộp hồ sơ Ngay và quý vị sẽ được chuyển đến một cổng thông tin trông giống như sau. Quý vị cần tìm nút Đăng nhập ở góc trên bên phải. Đây là nơi quý vị sẽ đăng nhập nếu đã có tài khoản rồi. Nhưng tôi sẽ trình bày cách lập tài khoản từ đầu nên tôi sẽ nhấp vào đây, Tạo một Tài khoản để lập tài khoản mới.

Sau đó quý vị sẽ được chuyển đến biểu mẫu này, được yêu cầu cung cấp họ và tên rồi sau đó là email. Đảm bảo rằng đây là địa chỉ email giúp mọi người dễ dàng tiếp cận với quý vị. Nhập mật khẩu và sau đó đánh dấu vào ô có nội dung sau "đánh dấu vào ô này nếu quý vị đang tạo một tài khoản cho hồ sơ dịch vụ Giữ trẻ". Đây là một việc vô cùng quan trọng, nếu quý vị đã lập tài khoản nhưng không đánh dấu vào ô này, có thể quý vị sẽ không truy cập được vào hồ sơ. Câu hỏi cuối cùng mà quý vị trả lời là "2+2" nên tôi sẽ trả lời là "4". Sau đó nhấp vào đây và nút Gửi sẽ hiện lên. Nếu tất cả các trường này không được điền đầy đủ thì nút này sẽ không hiện lên. Bây giờ hãy nhấp vào Gửi.

Vậy là hiện tại tôi đã lập xong tài khoản của mình. Tên của quý vị sẽ hiển thị ở đây, góc trên bên phải. Bên cạnh biểu tượng ngôi nhà nhỏ là nút có nội dung sau "Quỹ Cơ sở Hạ tầng Dịch vụ Giữ trẻ". Nếu quý vị không thấy nút này trong tài khoản của mình, có thể quý vị sẽ không truy cập được vào đó. Khi tôi nhấp vào đó, tôi sẽ được lựa chọn ngôn ngữ mình

muốn áp dụng. Tôi sẽ nhấp vào tiếng Anh cho lần minh họa này. Sau đó tôi sẽ được đưa tới trang tiếp theo, tại đây tôi sẽ bắt đầu hồ sơ của mình.

Có đôi điều về hồ sơ, đó là tôi muốn có khả năng lưu lại tiến trình của mình trong suốt quá trình thực hiện. Hệ thống sẽ không tự động lưu toàn bộ thông tin quý vị đã nhập vào biểu mẫu này trong quá trình điền hồ sơ, vì vậy quý vị phải sử dụng tính năng "Lưu Tiến trình" và một thông báo có nội dung "Lưu tiến trình và tiếp tục sau" sẽ hiện lên ở từng trang trong toàn bộ hồ sơ. Tôi chỉ muốn nhấn mạnh rằng quý vị thực sự cần sử dụng tính năng lưu ở đây.

Nhấp vào Tiếp theo và đừng bỏ qua trang cung cấp thông tin ở trang đầu tiên. Tôi sẽ không đọc qua toàn bộ nội dung, nhưng trong đó có các lưu ý về định nghĩa và từ vựng sẽ được sử dụng trong suốt quá trình nộp hồ sơ. Trang này cũng có tất cả các liên kết đến nguồn lực mà quý vị nên sử dụng khi điền hồ sơ, chẳng hạn như hướng dẫn chương trình, bảng câu hỏi thường gặp (FAQ) và Danh sách Kiểm tra của Dự án, có nội dung cung cấp cho quý vị danh sách kiểm tra theo từng loại dự án về loại tài liệu cần thiết cho hồ sơ của quý vị.

Ở đây nêu thông tin liên hệ của Business Oregon, Northwest Native Chamber và First Children's Finance.

Đây không phải là dạng hồ sơ tiếp nhận xử lý theo thứ tự, nên quý vị có thời hạn gửi đến ngày 30. Không áp lực nào buộc quý vị phải gửi trước ngày 30 vì ưu tiên sẽ không dựa trên thời điểm nhận hồ sơ.

Vui lòng lưu ý rằng có giới hạn về kích thước tệp mà quý vị có thể tải lên. Ngoài ra cũng có giới hạn về ký tự đối với một số câu hỏi trong hồ sơ.

Câu hỏi đầu tiên hiện lên sẽ đưa quý vị tới phần B, tính đủ điều kiện. Đây là nơi quý vị sẽ chọn tất cả các mục phù hợp với cơ sở của mình, tùy thuộc vào những điều áp dụng cho tính đủ điều kiện.

Nếu tôi chọn "Tôi là một nhà cung cấp dịch vụ giữ trẻ gia đình được chứng nhận hoặc đã đăng ký", một câu hỏi khác sẽ hiện lên với nội dung hỏi về số giấy phép của tôi. Đại khái

trong suốt quá trình sẽ có nhiều biến số. Tùy thuộc vào phản hồi của quý vị đối với một vài câu hỏi nhất định, các câu hỏi và phần khác có thể hiện lên hoặc tiếp tục được ẩn đi. Ngoài ra, tùy thuộc vào phản hồi của quý vị đối với các câu hỏi, một số thông báo cũng có thể hiện lên và cho quý vị biết về tính đủ điều kiện. Tôi sẽ trả lời là có, tôi đã được đăng ký với tổng thư ký tiểu bang Oregon. Một lần nữa, thông báo này hiện lên vì tôi đã nhấp vào có, với nội dung hỏi về số đăng ký tiểu bang của tôi. Ví dụ: nếu tôi trả lời có, rằng tôi có từ hai phát hiện còn hiệu lực trở lên, một câu hỏi khác sẽ hiện lên với nội dung hỏi xem đó là phát hiện nào và cách tôi có thể giải quyết chúng.

Và một lần nữa, quý vị sẽ nhận thấy, như tôi đã đề cập từ trước, ở đây sẽ có giới hạn ký tự. Không phải là giới hạn từ, mà là giới hạn ký tự.

Một điều cần lưu ý là quý vị chỉ được nộp một hồ sơ cho mỗi cơ sở. Vậy nên, ở minh họa này, tôi sẽ trả lời Không, tôi sẽ không nộp hồ sơ cho các cơ sở đủ điều kiện khác. Nếu tôi thực hiện điều này, tôi sẽ được hỏi về số giấy phép của các cơ sở đó. Tôi sẽ trả lời rằng tôi là giám đốc của trung tâm dịch vụ giữ trẻ, rồi điền tất cả thông tin cơ bản, thông tin liên hệ phụ, thông tin người ký có thẩm quyền và tôi sẽ chứng thực rằng mình là người ký có thẩm quyền.

Được rồi, đây là trang mà tôi thực sự muốn truy cập vào. Đây là nơi quý vị sẽ chọn loại dự án của mình. Trang này cũng sẽ hỏi điều gì sẽ xảy ra nếu dự án của quý vị được tài trợ đầy đủ và hoàn thành? Đánh dấu tất cả những câu phù hợp. Alyssa sẽ trao đổi thêm về vấn đề này ở phần sau, liên quan đến các chiến lược nộp hồ sơ. Nhưng tôi muốn nói rằng đối với hồ sơ này, để tăng cường sức nặng cho hồ sơ, chương trình của quý vị không nhất thiết phải tăng số lượng chỗ hoặc số lượng trẻ mà quý vị có thể phục vụ. Nếu cơ sở hạ tầng này sẽ giúp quý vị duy trì số lượng chỗ mà quý vị hiện đang cung cấp tại tiểu bang Oregon, thì nêu lên điều đó tại đây cũng đem lại hiệu quả tương đương.

Giả sử nếu tôi nói rằng mình sẽ phục vụ thêm nhiều trẻ hơn thông qua việc mở rộng chương trình, một câu hỏi sẽ hiện lên với nội dung, Sẽ có thêm bao nhiêu chỗ được bổ sung

với mỗi độ tuổi? Hãy cho rằng tôi sẽ đủ khả năng cung cấp dịch vụ chăm sóc cho thêm hai trẻ sơ sinh nữa, quý vị sẽ tiếp tục và thêm một số cho mỗi độ tuổi ở đây.

Quý vị có thể thấy rằng chúng ta đang ở Phần D, thông tin chung về dự án. Xin nhắc lại, vui lòng lưu ý về logic bỏ qua mà tôi đã đề cập, trong đó, tùy thuộc vị trí mà quý vị nhấp vào, một số thứ nhất định có thể sẽ hiện lên. Điều này sẽ mở rộng trên khắp toàn bộ quá trình nộp hồ sơ, tùy vào lựa chọn của quý vị ở đây. Vậy nên, ở minh họa này, tôi sẽ chọn loại dự án cải tạo và sửa chữa đơn giản. Và điều sắp sửa diễn ra là tôi sẽ chuyển từ Phần D sang Phần F. Quý vị có thể thắc mắc rằng có phải tôi đang bỏ sót Phần E hay không, nhưng thực ra là không. Phần E là phần dành cho Dự án Lập Kế hoạch.

Tôi thấy rằng Nathan muốn bổ sung một số thông tin, vậy nên tôi sẽ ngừng chia sẻ và nhường lời lại cho Nathan.

Tôi là Nathan Winegardner tại Business Oregon. Ở đây, tôi là quản lý dự án cho Quỹ Cơ sở Hạ tầng Dịch vụ Giữ Trẻ. Hãy cùng trở lại Phần B. Vâng, có một số câu hỏi ở phần trò chuyện. Đối với Câu hỏi B1, tiêu chí đủ điều kiện. Đây thực sự là một lời khuyên nhỏ quan trọng ở phần này. Đây là phản hồi 'chọn tất cả những câu phù hợp'. Ví dụ: nếu quý vị là gia đình được chứng nhận hoặc đã đăng ký, quý vị sẽ nhập số giấy phép của mình vào phần cuối, giống như điều Isabela đã nêu. Nhưng quý vị cũng có thể lựa chọn những điều khác, chẳng hạn như, nếu quý vị là chương trình có đặc thù văn hóa. Nếu quý vị nhấp vào đó, một nút nhỏ sẽ mở ra và đại khái giải thích về hàm ý của chúng tôi khi nói đến chương trình có đặc thù văn hóa. Và nếu quý vị nghĩ rằng đó là điều phù hợp với mình thì hãy chọn có. Nếu quý vị không phải là một chương trình có đặc thù văn hóa, xin đừng đánh dấu vào đó. Chúng tôi chỉ muốn đảm bảo rằng mọi người không đơn thuần sẽ chọn phương án đầu tiên được cung cấp cho họ mà cần đọc kỹ danh sách các phương án khác nhau để chọn tất cả những mục phù hợp. Đó đơn giản là một gợi ý nhỏ mà chúng tôi muốn chia sẻ.

Cảm ơn đã bổ sung điều đó, Nathan, tôi sẽ ngừng chia sẻ màn hình của mình và trở lại bài thuyết trình. Còn một số lời khuyên khác, đó là nếu quý vị lo lắng về vấn đề băng thông rộng hoặc mất tiến độ trong quá trình nộp hồ sơ, chúng tôi thực sự khuyến nghị quý vị nên

sử dụng một tài liệu riêng biệt cho các phản hồi chi tiết hơn. Sau đó sao chép và dán các phản hồi đó vào hồ sơ trực tuyến. Tại phòng có các mẫu mà chúng tôi có thể cung cấp cho quý vị nếu quý vị đang tìm kiếm hỗ trợ kỹ thuật về vấn đề này, chúng chỉ là các tài liệu word để quý vị có thể biên soạn thông tin của mình, rồi sau đó sao chép và dán vào hồ sơ.

Một lời khuyên khác: Hãy nhớ xem xét danh sách kiểm tra của dự án đó. Xin nhắc lại, Mykel đã cho quý vị thấy trên trang web và danh sách cũng có ở trang thông tin đầu tiên trong hồ sơ, với một liên kết dẫn đến danh sách kiểm tra của dự án đó. Và danh sách kiểm tra của dự án đó sẽ không chỉ cho quý vị biết thông tin mà mọi người đều cần phải cung cấp, mà còn hiển thị theo từng loại dự án. Ví dụ: nếu tôi đang nộp hồ sơ mua bất động sản, tôi sẽ được cung cấp một danh sách đặc biệt về loại chứng từ cần gửi kèm theo hồ sơ của mình.

Và xin nhắc lại, một hồ sơ cho mỗi cơ sở. Đảm bảo rằng quý vị đã bao gồm tất cả công việc cần thiết cho cơ sở đó trong một hồ sơ. Nếu quý vị đang nộp hồ sơ mua bất động sản, tòa nhà đó cũng có thể sẽ cần cải tạo, vì vậy quý vị sẽ đưa tất cả thông tin chi tiết đó vào hồ sơ mua bất động sản của mình và đảm bảo rằng quý vị đã liệt kê từng hoạt động của dự án theo hạng mục. Đối với mỗi loại hồ sơ, quý vị sẽ được yêu cầu đưa vào từng hoạt động dự án. Còn nếu tôi nộp hồ sơ cải tạo phức tạp với tổng số tiền là \$120,000, tôi sẽ chia nhỏ số tiền đó trong hồ sơ và minh họa số tiền cho từng hoạt động và ngày tôi sẽ hoàn thành hoạt động đó. Quý vị sẽ gửi toàn bộ chỗ giấy tờ đó trong một hồ sơ, miễn rằng tất cả cùng dành cho một cơ sở.

Lưu ý rằng quý vị có thể được trao tài trợ và nhận được số tiền tài trợ ít hơn số tiền quý vị yêu cầu.

Ngoài ra cũng lưu ý rằng những người nộp hồ sơ ở vòng đầu tiên có thể được tự động bổ sung vào vòng thứ hai. Vì vậy, cứ cho là quý vị nộp hồ sơ ở vòng này và sau đó không được trao tài trợ - hệ thống sẽ lưu giữ hồ sơ của quý vị. Và nếu quý vị muốn nộp lại hồ sơ cho vòng tài trợ thứ hai sẽ mở vào đầu năm 2025, quý vị sẽ có khả năng truy cập trở lại vào hồ sơ của mình và thay đổi hoặc cải thiện bất kỳ điều gì mình muốn. Tôi sẽ nhường lời trở lại cho Alyssa.

Xin cảm ơn. Tôi chỉ muốn nói đôi điều về một số tiêu chí chấm điểm và một số lời khuyên về cách Business Oregon và CCIF ưu tiên các chương trình và một số chiến lược dành cho tất cả mọi người. Điều đầu tiên, người nộp hồ sơ sẽ nhận về điểm và ý kiến phản hồi. Nếu quý vị không được tài trợ ở vòng đầu tiên, quý vị sẽ nắm rõ một số điểm mạnh và điểm yếu của hồ sơ đầu tiên đó để có thể nộp hồ sơ lại.

Chúng ta sẽ thảo luận về ý nghĩa của chương trình có đặc thù văn hóa sau một chút nữa. Nhưng đối với các tiêu chí chấm điểm khác mà chúng tôi đã liệt kê ở đây là mục tiêu, nhu cầu và cộng đồng của dự án, hạng mục chấm điểm này thực sự dựa trên việc quý vị sẽ tăng hay duy trì các chỗ trong dịch vụ giữ trẻ và số lượng chỗ mà quý vị dự định sẽ mở hoặc duy trì.

Mức độ phù hợp với cộng đồng dựa trên mức độ dự án của quý vị đáp ứng các nhu cầu từ cộng đồng. Vì vậy, đây thực sự là thông tin chi tiết về nhóm dân được phục vụ, vị trí địa lý mà quý vị đang phục vụ, các ưu tiên của gia đình, liệu quý vị đã chứng minh được quan hệ hợp tác và hỗ trợ từ cộng đồng cho hoạt động của mình hay chưa và thông tin chi tiết về các chỗ mà quý vị dự định sẽ bổ sung, các độ tuổi mà Isabela đã cho quý vị thấy.

Các loại chương trình và nhóm dân ưu tiên, hạng mục chấm điểm đó dựa trên việc hoạt động của quý vị có phục vụ cho một quận được coi là vùng thiếu dịch vụ giữ trẻ hay không. Tôi sẽ chia sẻ liên kết về vấn đề đó trong phần trò chuyện để quý vị hiểu về nguồn của dữ liệu đó và ý nghĩa khái niệm Vùng thiếu dịch vụ giữ trẻ. Hạng mục này cũng dựa trên mức độ giờ hoạt động của quý vị vượt quá giờ làm việc thông thường như thế nào và liệu chương trình của quý vị có được cung cấp quanh năm hay chỉ trong năm học hoặc vào mùa hè, cũng như liệu chương trình của quý vị có phục vụ hoặc sẽ phục vụ trẻ sơ sinh và trẻ nhỏ hay không.

Cuối cùng là tình trạng sẵn sàng tiến hành và tính bền vững của chương trình. Mục này được chấm điểm theo kế hoạch làm việc chi tiết của quý vị trong hồ sơ. Điều đó dựa trên việc liệu quý vị có kế hoạch đã thực sự xác định rõ ràng hay chưa hoặc dự án đã của quý vị đã đang được tiến hành hay chưa. Về việc tải lên các tệp đính kèm bổ sung, chúng tôi đã đề

cập về danh sách kiểm tra của dự án đó, có những tài liệu bắt buộc, nhưng cũng có mục tùy chọn. Một lời khuyên thực sự hữu ích là đính kèm nhiều nhất có thể để chứng minh dự án của quý vị đã được tiến hành hay chưa và liệu nó có thể trở thành một dự án khả thi được tài trợ hay không. Điều này cũng dựa trên mức độ quý vị đã chứng minh trong hồ sơ rằng hoạt động của mình sẽ đạt được tính bền vững cho doanh nghiệp sau thời gian tài trợ này. Và tôi cũng sẽ nói thêm đôi điều về vấn đề đó. Xin nhắc lại, hãy vào trang CCIF đó trên trang web của Oregon mà chúng tôi đã đề cập tới. Có một bảng đánh giá tiêu chí chấm điểm bên ngoài mà quý vị có thể xem xét và nắm được cách chấm điểm mọi nội dung.

Các câu hỏi sau đây dựa trên bảng đánh giá tiêu chí chấm điểm. Tôi sẽ không đọc tất cả cho quý vị nghe, vì lý do thời gian, nhưng về cơ bản, nếu câu trả lời là có, thì đây là phần mà quý vị sẽ nhận được nhiều điểm hơn. Tuy nhiên, quý vị cần lưu ý một điều quan trọng là trong hồ sơ không chỉ có các câu hỏi trả lời bằng có hoặc không. Điều này thực sự dựa trên các thông tin chi tiết và mô tả mà quý vị đưa vào hồ sơ, mức độ quý vị chứng minh rằng mình sẽ đạt được tính bền vững, như tôi đã đề cập. Vậy nên, về cơ bản, sau khi triển khai dự án này và nhận được khoản tài trợ này, quý vị dự định sẽ làm gì để duy trì hoạt động kinh doanh. Quý vị dự định sẽ làm gì để quản lý khoản nợ tiềm ẩn mà mình có thể sẽ phải gánh chịu ngoài việc nhận được khoản tài trợ này? Có thể khoản tài trợ sẽ trang trải X phần trăm trong kinh phí dự án, nhưng quý vị cần phải vay nợ để bù đắp số phần trăm còn lại. Quý vị dự định sẽ làm gì để đủ khả năng quản lý khoản nợ của mình? Quý vị dự định sẽ làm gì để duy trì hay tăng các chỗ trong dịch vụ giữ trẻ, liên quan đến việc làm, sau đó lập ngân sách chi tiết với bảng phân tích việc sử dụng và nguồn quỹ, đồng thời nêu rõ các nguồn của hình thức tài trợ khác, ngoài khoản tài trợ đơn thuần của CCIF.

Trang chiếu tiếp theo có nội dung về các chương trình và dự án đang được ưu tiên cho CCIF. Đối với vòng tài trợ này, những người nộp hồ sơ cung cấp chương trình giáo dục mầm non theo đặc thù văn hóa sẽ thực sự được ưu tiên cho 50% số tiền tài trợ đầu tiên. Tổ chức có đặc thù văn hóa là một thuật ngữ được định nghĩa tương đối rộng, đúng như vậy nếu quý vị cảm thấy chương trình này thực sự được thiết kế để phục vụ một cộng đồng văn hóa cụ thể phải chịu sự chênh lệch mang tính hệ thống và/hoặc phục vụ các cộng đồng trong

ranh giới địa lý thuộc vùng thiếu dịch vụ giữ trẻ, hoặc trong các cộng đồng thuộc vùng đất của người Da đỏ hoặc thuộc một bộ tộc người Da đỏ được liên bang công nhận.

Có một số lĩnh vực khác sẽ củng cố thêm hồ sơ của quý vị. Đây chỉ là nhắc lại về những điều tôi đã trao đổi trong tiêu chí chấm điểm, đó là, quý vị sẽ mở rộng hay tạo ra các chỗ mới trong dịch vụ giữ trẻ? Quý vị có cung cấp chương trình cho trẻ sơ sinh và trẻ nhỏ không? Quý vị có cung cấp dịch vụ chăm sóc ngoài giờ làm việc thông thường không, những điều như thế chẳng hạn?

Một số chiến lược bổ sung cuối cùng cần cân nhắc là có hai vòng tài trợ, như đã đề cập, nếu quý vị đã thực hiện những điều trên. Nếu quý vị đã tiến sâu trong quy trình của mình, hẳn quý vị đã đạt được một số cột mốc rồi. Quý vị có một số hồ sơ dự thầu công trình kiến trúc, một số hồ sơ dự thầu của nhà thầu, quý vị có một kế hoạch ý tưởng mà quý vị biết sẽ nêu lên được tính khả thi, tính thực tế đó, đây chính là vòng mà quý vị nên nộp hồ sơ, chính vòng đầu tiên này, còn nếu những điều đó vẫn chưa thực sự ổn thỏa, thì quý vị nên, rất nên cân nhắc chỉ nộp hồ sơ xin tài trợ cho dự án lập kế hoạch.

Khoản tài trợ cho dự án lập kế hoạch thực sự sẽ tạo điều kiện giúp quý vị xây dựng năng lực đó và tạo lập kế hoạch cũng như nghiên cứu đó để chứng minh tính khả thi sẽ nâng cao khả năng thành công cho hồ sơ của quý vị trong vòng thứ hai.

Nếu quý vị được trao dự án lập kế hoạch ở vòng đầu tiên và qua khoản tài trợ ở vòng đầu tiên đó, quý vị đã cho thấy rằng mọi việc sẽ diễn ra thành công và mang tính thực tế. Thì hồ sơ của quý vị sẽ được ưu tiên ở vòng thứ hai. Quý vị sẽ ghi điểm cao hơn ở vòng thứ hai. Có thể quý vị nộp hồ sơ cho dự án lập kế hoạch ở vòng đầu tiên, rồi sau đó trong vòng thứ hai, thông qua hồ sơ đó, quý vị thực hiện được tất cả những cải tạo đơn giản cần thiết và nêu bật chúng lên. Quý vị nhận được các hồ sơ dự thầu. Hồ sơ của quý vị sẽ được chấm điểm cao hơn nhiều ở vòng thứ hai.

Mặc dù quý vị chỉ có thể nộp hồ sơ về một loại dự án ở mỗi vòng cho mỗi cơ sở, nhưng loại hồ sơ mua bất động sản trên thực tế lại cho phép quý vị đưa vào tất cả các cải tạo đơn giản và phức tạp cần thiết cho bất động sản mà quý vị mua.

Và cuối cùng, ở hai dự án cải tạo đơn giản và phức tạp đó, quý vị thực sự chỉ cần lưu ý đến phạm vi kinh phí đã nêu và đảm bảo rằng quý vị đang nộp hồ sơ xin tài trợ với đúng số tiền đó, bất kể tổng chi phí của tất cả các dự án cải tạo và sửa chữa là bao nhiêu, đồng thời đưa vào tất cả những cải tạo và sửa chữa cần thiết đó trong một hồ sơ. Vâng.

Và như vậy, tôi sẽ nhường lời lại cho Mykel để thảo luận về một số trợ giúp về hỗ trợ kỹ thuật đối với chương trình mà Northwest Native Chamber và First Children's Finance sẽ cung cấp.

Cảm ơn rất nhiều, Alyssa, vâng, Northwest Native Chamber và First Children's Finance hiện đang cung cấp trợ giúp một đối một về hỗ trợ kỹ thuật. Trong đây bao gồm hỗ trợ về các hoạt động như soạn kế hoạch kinh doanh, lập ngân sách, tiếp cận đào tạo về kinh doanh và các nguồn lực, xây dựng kế hoạch chi tiêu cho khoản tài trợ, triển khai kế hoạch đó, ghi chép sổ sách và nhận quyền tiếp cận với các nhà cung cấp dịch vụ chuyên môn. Trong đây lại bao gồm các hạng mục như hỗ trợ pháp lý, tiếp thị kỹ thuật số, kế toán, chuẩn bị tờ khai thuế, ghi chép sổ sách, nhân sự (HR) và tư vấn vốn. Và chúng tôi cũng có nhiều công cụ hỗ trợ hồ sơ giúp xử lý dễ dàng hơn, chẳng hạn như các mẫu và tài liệu ngân sách giúp quý vị soạn thảo chu đáo câu trả lời của mình. Hỗ trợ cho hồ sơ CCIF bao gồm rà soát hồ sơ của quý vị trước khi nộp, hướng dẫn về tính đủ điều kiện, trợ giúp về kế hoạch làm việc chi tiết và hỗ trợ chuẩn bị tài liệu, mô tả dự án, nâng cao cải thiện, v.v. Chúng tôi cũng sẽ tổ chức nhiều hội thảo và hội thảo trực tuyến khác, với thông báo trước và sau khi trao tài trợ để hỗ trợ quý vị. Trong đây có thể bao gồm các hội thảo trực tuyến thảo luận cụ thể về kỳ vọng, báo cáo và giám sát. Và đó là tất cả những điều tôi muốn chia sẻ. Tôi nghĩ tiếp theo đây, chúng ta sẽ tiến tới phần Hỏi và Đáp của hội thảo trực tuyến này.

Có một câu hỏi mà tôi muốn nêu lên. Nội dung câu hỏi là, chúng ta có nhất thiết cần phải sở hữu một tòa nhà đang trong quá trình mua không, hoặc phải có ý tưởng về số tiền chi

tiêu tiềm năng cho một tòa nhà hoặc bất động sản không? Đó là một câu hỏi hay - quý vị không nhất thiết phải đưa ra lựa chọn. Tuy nhiên, nếu quý vị đã làm như vậy thì thật tuyệt vời. Vấn đề ở đây là bất động sản hiện nay đang ở trong tình trạng khá biến động, vì vậy sự việc có thể diễn ra như sau: quý vị đã chọn một tòa nhà và chúng tôi chuẩn bị hoàn thiện hồ sơ, tất cả sẽ thực hiện xong chậm nhất vào ngày 30 tháng 9. Đó là thời điểm chúng tôi bắt đầu rà soát. Và chúng tôi có thêm thời hạn 45 ngày nữa. Vì vậy, về mặt tiềm năng, quý vị có gần 90 ngày trong khoảng thời gian nộp hồ sơ và cuối cùng, khi chúng tôi nhận được thông báo về các lựa chọn và trong khoảng thời gian đó, có thể sẽ diễn ra sự thay đổi. Nên là, vâng, nếu quý vị sở hữu tòa nhà, điều đó thật tuyệt. Nếu quý vị xem xét một tòa nhà, điều ấy cũng tốt. Phạm vi giá cả có thể sẽ giúp ích. Chúng tôi chỉ muốn đảm bảo mọi người đều hiểu rằng khoản tài trợ này không thể bồi hoàn cho bất kỳ chi phí nào đã chi tiêu. Vì vậy, hãy đảm bảo rằng quý vị không chi bất kỳ khoản tiền nào cho hoạt động thẩm định hoặc những việc tương tự, vì chúng tôi không thể bồi hoàn cho chi phí đó. Khi nhận được thư trao tài trợ từ chúng tôi, nếu quý vị được chọn, vào thời điểm đó, quý vị có thể bắt đầu mua sắm và tiếp tục triển khai dự án. Nhưng cho tới khi ấy, sẽ không có khoản bồi hoàn nào được cấp. Vậy nên, vâng, việc chọn một khu bất động sản sẽ giúp ích, nhưng không phải là một yêu cầu.

Trong phần trò chuyện này có một câu hỏi khác, đó là các hoạt động sửa chữa hoặc cải thiện cơ sở hạ tầng đã thực hiện, chẳng hạn như vào mùa hè, mùa thu năm nay, có đủ điều kiện hưởng khoản bồi hoàn không? Đó là một câu hỏi hay. Rất tiếc, câu trả lời là không, chúng tôi không thể bồi hoàn dưới bất kỳ hình thức nào.

Và ở đây có một câu hỏi khác, liệu yêu cầu số tiền ít hơn có cải thiện tỷ lệ quý vị đưa ra một vấn đề hợp lý không? Không đâu, tuy nhiên, thật tốt khi thấy rằng quý vị thực sự đã có hồ sơ dự thầu. Chúng tôi nhận thấy rằng nhiều người, trong các hồ sơ họ nộp mà chúng tôi đã nhận được, họ chứng thực rằng mình sở hữu hai hồ sơ dự thầu từ các nhà thầu và họ yêu cầu số tiền tối đa là \$100,000, điều này rất khó xảy ra trong trường hợp quý vị nhận được hồ sơ dự thầu từ một nhà thầu. Con số đó có thể chính xác hơn chứ không phải dao động quanh mốc \$100,000 khi đưa ra yêu cầu dự thầu và nhận được hồ sơ dự thầu, quý vị không

nên nói rằng, ồ, tôi sẽ nhận được \$100,000 vì nhiều khả năng dự án của quý vị rất cuộc sẽ tiêu tốn số tiền đó trong một số trường hợp. Vì vậy, khi theo đuổi hồ sơ dự thầu từ các nhà thầu, điều đó đơn thuần là quý vị nhận hồ sơ dự thầu từ họ và đó là chi phí mà họ yêu cầu. Nên nếu dự án của quý vị sẽ tiêu tốn \$120,000, thì quả thực chi phí sẽ là \$120,000, còn nếu tiêu tốn 20, điều đó cũng tốt, nhưng sẽ không được tính đến.

Tôi có một câu hỏi đó là, tôi nhận được khoản tài trợ quỹ dịch vụ nhà cung cấp. Liệu tôi có được cân nhắc cho khoản tài trợ này không? Vì tôi đã nhận được một khoản tài trợ rồi? Vâng, quý vị có thể đã nhận tiền tài trợ từ các dự án khác và đồng thời vẫn được nộp hồ sơ cho chương trình này.

Và tôi muốn nêu ra câu hỏi tiếp theo, khi tôi xem xét hồ sơ, trong đó cho biết rằng cần có hai hồ sơ dự thầu. Tôi hiện đã làm việc với nhà thầu và chuẩn bị sẵn tất cả mọi thứ. Tôi có cần liên hệ với một nhà thầu khác không? Mặc dù tôi biết rằng mình sẽ không sử dụng chúng, tôi cảm thấy rằng mình sẽ lãng phí thời gian cho hồ sơ dự thầu phụ. Tôi sẽ không trả lời có hoặc không đối với câu đó. Nhưng tôi sẽ nói rằng, nếu quý vị đã thực hiện thẩm định kỹ càng và tìm được một hợp đồng phù hợp, thì điều đó sẽ đủ đáp ứng. Sẽ có những trường hợp quý vị có thể sở hữu một dự án, giống như tình huống của quý vị ở đây, khi dự án đã được tiến hành và trước khi bắt đầu, quý vị đã thực hiện một quy trình cố gắng lựa chọn nhà thầu, sau đó quý vị có thể chứng thực tại thời điểm đó rằng, vâng, tôi đã thực hiện thẩm định kỹ càng, thì vâng, điều đó sẽ ổn.

Câu hỏi tiếp theo liên quan đến vấn đề đó là, hiện tại tôi đang thiếu hụt kinh phí. Tuy nhiên, tôi không chắc chắn liệu mình có nên nộp hồ sơ xin tài trợ nhỏ hay lớn hay không, vì vòng đầu tiên mà tôi đang thực hiện mở rộng đã trang trải chi phí bổ sung tòa nhà, nên phần còn lại chỉ là hoàn thiện và sau đó là một số sửa chữa nhỏ khác. Vậy tôi có thể nộp hồ sơ xin tài trợ lớn hơn để hướng tới số tiền nhiều hơn không? Khoản tài trợ lấy cơ sở dựa trên số tiền cấp vốn mà quý vị yêu cầu. Nếu nằm trong khoảng từ \$20,000 đến dưới \$100,000, tôi sẽ coi đó là sửa chữa và cải tạo đơn giản. Nếu trên \$100,000 và lên tới \$2 triệu, đó sẽ được coi là xây dựng công trình mới hoặc cải tạo phức tạp.

Một câu hỏi khác trong phần trò chuyện có nội dung rằng, các nhà ở cư trú với dịch vụ giữ trẻ gia đình được chứng nhận có được tính cho hạng mục này không, hay chỉ giới hạn ở những không gian thương mại dành cho trung tâm dịch vụ giữ trẻ? Đây có lẽ là một trong những tình huống rắc rối hơn, vì điều đó thực sự phụ thuộc vào nơi quý vị sinh sống và những luật và sắc lệnh tại thành phố quý vị cư trú. Nếu quý vị sống ở khu vực cho phép một doanh nghiệp cung cấp dịch vụ giữ trẻ, như một gia đình được chứng nhận, thực hiện hoạt động tại một khu vực dân cư không có người lãnh đạo, hãy nộp hồ sơ. Cách tốt nhất để tìm hiểu về điều đó là trao đổi với chuyên viên phụ trách việc cấp phép và tìm hiểu xem cộng đồng của quý vị có những luật phân vùng nào, vì luật phân vùng có điểm khác biệt tùy theo từng cộng đồng và thành phố. Với vai trò người nộp hồ sơ, quý vị thực sự phải thực hiện thẩm định kỹ càng để tìm hiểu điều đó. Và nguồn lực tốt nhất chính là chuyên viên phụ trách việc cấp phép mà quý vị cần có sẵn liên hệ.

Một câu hỏi khác, tôi có thư chứng nhận đủ tiêu chuẩn trước từ bên cấp phép vì tôi đang xem xét một không gian nhất định, vì vậy cô ấy cần đảm bảo rằng không gian đó đã sẵn sàng để mở cửa phục vụ trẻ em và gia đình, trao cho tôi giấy phép tạm thời và giấy phép đó có hiệu lực trong 30 ngày cho đến khi tôi nhận được giấy phép lâu dài. Vậy nên tôi có thể gửi lá thư đó theo dạng tài liệu đính kèm.

Giả sử tôi nộp hai hồ sơ, cứ cho là một hồ sơ về cải tạo phức tạp đối với một tòa nhà hiện có và một hồ sơ thứ hai về mua bất động sản để mở một trung tâm thứ hai ở địa điểm khác.. Tôi cần nộp số giấy phép nào? Nếu không phải vậy, nếu chưa có giấy phép cho hoạt động đó, hoặc số giấy phép của tôi có tương tự cho mọi địa điểm nếu tôi có nhiều cơ sở không? Quý vị có thể nộp hồ sơ cho hai dự án khác nhau với địa chỉ thực khác nhau. Điều quý vị không được làm đó là nộp hồ sơ cho hai dự án khác nhau với cùng một địa chỉ thực. Vậy nên, vâng, quý vị có thể nộp hồ sơ về cải tạo đơn giản cho địa điểm hiện tại mình đang sở hữu và quý vị có thể nộp hồ sơ về cải tạo phức tạp hoặc xây dựng công trình mới cho cơ sở mà quý vị hiện đang trong quá trình lấy giấy phép.

Hiện tại, điều này dẫn đến một cách phân biệt vô cùng quan trọng ở đây. Những cá nhân hiện chưa có giấy phép nhưng đang cố gắng nộp hồ sơ xin cấp phép sẽ cần phải tham gia cũng như hoàn tất quá trình kiểm tra dữ liệu lý lịch trung tâm và tham gia quá trình trao đổi với cơ quan cấp phép để lấy giấy phép.

Nếu lớp học giữ trẻ hoặc không gian giữ trẻ tương tự nằm trong một cơ sở chung với chương trình sau giờ học, thì dự án có được phép trang trải chi phí cho toàn bộ cơ sở đó không? Các dự án này chỉ dành cho hoạt động cải thiện cơ sở hạ tầng, do đó bất kỳ loại chi phí nào, như chi phí hoạt động cố định, tiền thuê nhà hoặc nhân công, hoặc bất kỳ khoản nào tương tự đều không phải là quy trình được chấp nhận hoặc đủ điều kiện để chúng tôi có thể tài trợ ở đây. Do đó, người nộp hồ sơ sẽ phải tự tính toán xem họ dự định trang trải những chi phí đó bằng cách nào. Tuy nhiên, chúng tôi chắc chắn có thể giúp quý vị trang trải mọi hoạt động cải thiện cơ sở hạ tầng tại cơ sở.

Vui lòng lưu ý rằng quá trình nộp hồ sơ này sẽ vô cùng cạnh tranh, do đó, quý vị không chắc chắn sẽ nhận được khoản tài trợ dù đã nộp hồ sơ. Việc quý vị nộp hồ sơ không đồng nghĩa rằng quý vị sẽ được tài trợ. Vì vậy, hãy hết sức cẩn thận về những gì mà quý vị yêu cầu và đừng rơi vào tình huống vượt quá khả năng và tin rằng mình sẽ nhận được tài trợ, khi mà trên thực tế không có đảm bảo nào đối với khoản tài trợ.

Tôi chỉ muốn làm rõ khi quý vị nhắc đến nhân công, ý quý vị là dành cho nhân viên, chứ không thực sự dành cho hoạt động cải tạo. Vâng, phần nhân công cho dự án, đó là chi phí đủ điều kiện, vì trong đó vốn phải bao hàm mọi thứ trong một dự án cơ sở hạ tầng, nhưng tôi đang nói đến chi phí nhân viên, nhân công, chi phí hoạt động cố định để chi trả cho các chi phí định kỳ khác không thuộc dự án.

Có ưu tiên nào dành cho các nhà cung cấp dịch vụ gia đình đã đăng ký so với, chẳng hạn như, các trung tâm không? Hiện tại chưa có phân bổ nào được ấn định, tuy nhiên, khi khoản tài trợ của chúng tôi đáo hạn, chúng tôi có thể sẽ xem xét một số vấn đề nhất định trong tương lai, nhưng trong vòng đầu tiên này, chúng tôi muốn tất cả mọi người đều nộp hồ sơ. Chúng tôi sẽ rà soát hồ sơ dựa trên thông tin nhận được từ những người nộp hồ sơ.

Mọi khoản tài trợ mà chúng tôi nhận được đều phải được báo cáo là thu nhập, đồng thời sẽ có những tác động về thuế và đây là những khoản tài trợ khá lớn. Vì vậy, tôi nghĩ rằng trong hầu hết các trường hợp, chúng tôi không có khả năng tự trả tiền thuế. Có thể sử dụng khoản tài trợ mà chúng tôi nộp hồ sơ xin cấp, hay một phần trong số đó, để đóng thuế thu nhập không? Rất tiếc, câu trả lời là Không, chúng tôi không thể cấp vốn cho bất kỳ hạng mục khác ngoài các dự án cơ sở hạ tầng bằng các khoản tài trợ này. Vậy nên đó là điều mà quý vị sẽ cần trao đổi với chuyên gia thuế của mình.

Chúng tôi dự định sẽ tổ chức một hội thảo trực tuyến sau khi trao tài trợ vào giữa tháng 11, khi các khoản trao tặng đã được thông báo cho vòng đầu tiên, để đề cập đến những tác động về thuế, mời một chuyên gia thuế tham dự để thảo luận về các chiến lược thuế khả dĩ và hỗ trợ điều đó nhiều nhất có thể, cùng với giám sát và cách quý vị nên thực hiện các hoạt động như trình biên lai và tất cả những điều khác nữa.

Tôi biết chúng ta đã hết thời gian rồi. Tôi biết chúng ta còn rất nhiều câu hỏi nữa. Vì vậy, tôi chỉ muốn nhắc lại rằng chúng tôi sẽ luôn sẵn sàng hỗ trợ quý vị về hồ sơ tại Northwest Native Chamber và First Children's Finance. Đó là tất cả nội dung từ phần lập kế hoạch công việc cho đến việc giúp đỡ quý vị rà soát và củng cố cách diễn đạt trong hồ sơ, cũng như bất kỳ hỗ trợ kỹ thuật nào quý vị cần. Chúng tôi đều sẵn sàng giúp đỡ quý vị và chúng tôi chắc chắn sẽ gửi bản ghi này cho tất cả quý vị và mọi người đã đăng ký. Chúng tôi cũng sẽ đăng tải công khai kèm theo cả bộ trang chiếu nữa. Nhưng đừng ngại liên hệ. Chúng tôi luôn sẵn sàng giúp đỡ và chúng tôi thực sự muốn hỗ trợ theo mọi cách có thể và giúp cung cấp các chiến lược như vậy cho hồ sơ của tất cả mọi người.

Xin nhắc lại, chúng tôi có hai email

Email của Northwest Native Chamber: CCIFsupport@nwnc.org

Email của First Children's Finance: infoOregon@firstchildrensfinance.org

Cảm ơn tất cả mọi người đã có mặt tại đây. Cảm ơn quý vị vì đã dành thời gian và vì tất cả những điều quý vị đã làm. Chúng tôi vô cùng vui mừng khi được hỗ trợ theo mọi cách có

thể và chúng tôi chắc chắn sẽ có thêm một số nguồn lực cho quý vị, hy vọng là trong vài tuần tới